



# پارسیان

شرکیه داخلی شرکت بیمه پارسیان / دوره جدید / شماره پنجم / نیمه دوم بهمن ۱۳۹۲

- دریافت جایزه ملی مدیریت مالی کشور
- افتتاح مجتمع بیمه ای صنعت
- برگزاری همایش بزرگ بیمه های زندگی
- معرفی نمایندگان برتر بیمه عمر انفرادی
- ششمین کنفرانس و جشنواره کسب و کاربیمه



## در چهارمین دوره جایزه مدیریت مالی کشور تندیس و گواهینامه چهارمین دوره جایزه ملی مدیریت مالی کشور را دریافت کرد

۰ در چهارمین دوره جایزه مدیریت مالی کشور

پارسیان پس از ارسال مدارک و صورت های مالی خود و با توجه به استاندارهای معرفی شده ، شایسته دریافت گواهینامه و تندیس ملی مدیریت مالی کشور گردید.

■ در چهارمین دوره جایزه مدیریت مالی کشور و بر اساس ارزیابی های انجام شده در فعالیت های مالی شرکت های مختلف کشور ، بیمه پارسیان تندیس و گواهینامه ملی مدیریت مالی کشور را دریافت نمود.

■ به گزارش روابط عمومی و امور بین الملل بیمه پارسیان ، در مراسم اهدای این جایزه که در سالن همایش های رازی دانشگاه علوم پزشکی ایران برگزار شد، جمع کثیری از دست اندکاران و مدیران مالی حوزه های مختلف دولتی و خصوصی و دانشجویان و کارشناسان حوزه حسابرسی کشور حضور داشتند.

■ این جایزه هر ساله با هدف معرفی شرکت های برتر از لحاظ اجرای مدیریت مالی موفق ، صورت های مالی شفاف و به موقع و برنامه های منظم در بخش معاونت مالی و مدیریت مالی برگزار می گردد و امسال بر اساس ارزیابی های انجام شده توسط کمیته علمی این جایزه ، بیمه





متولدین ماه بهمن



مدبریت بهمه های عمر انفرادی	محمدی	امین
ناتسیسات و تدارکات	سماوی	محمد رضا
امور شعب و نمایندگان	طهری	لیلا
امور شعب و نمایندگان	سعیدی	هادی
امور شعب و نمایندگان	بستان پیرا	احمد
فناوری اطلاعات	لایقی	زینب
بیمه های حادثه درمان	بیک رسولی	فرناز
عمر گروهی	خلالی	سلیمه
بسمه های خودرو	حسن پور اقدم	غلامرضا
ساختمن، تاسیسات و تدارکات	جنت شکریانی	محمد رضا
بسمه های عمر انفرادی	نیکو	نیاز
امور مالی	بهروز فر	آناهیتا
بسمه های عمر انفرادی	جعفریان	فرجام
بسمه های عمر انفرادی	میوزازاده	لیلا
بسمه های مستولیت	کیانی	مهریار
امور مالی	لاری زاده	محمد بشیر
امور شعب و نمایندگان	صریزاده	فاطمه
فناوری اطلاعات	تسلیمی	امین
امور بیمه گذاران	فرخناک	علیرضا
امور شعب و نمایندگان	هشتگرد خانی	سینا
امور شعب و نمایندگان	ترابی نجار کلاتی	حسینعلی
خدمات	عیدی	تورج
امور مالی	خلیل زاده	محمد جواد
خدمات	اعلی نظامی	حسین
امور شعب و نمایندگان	نیک فرجام	مسعود
امور شعب و نمایندگان	گل محمدی	هاشم علی
امور شعب و نمایندگان	شور آبادی	هادی
خدمات	عسگری مقدم	مرتضی
امور شعب و نمایندگان	استری	محمد
امور شعب و نمایندگان	مهدی پور رابری	مهدی
امور شعب و نمایندگان	دادخواه	زینت
امور شعب و نمایندگان	صفیحی	حسن
امور شعب و نمایندگان	دهقلان دولتی	منصور
امور شعب و نمایندگان	اشراقی	شمس الدین
امور شعب و نمایندگان	ساجدی	هادی
خسارت های جانی خودرو	درووش	سمیه
امور شعب و نمایندگان	افرا	فاطمه
امور شعب و نمایندگان	شهرابی	محسن
امور شعب و نمایندگان	ملکیان	اسماعیل
خدمات	طحانی	هادی

همزمان با فرارسیدن دهه مبارک فجر

مجتمع بیمه‌ای جدید بیمه پارسیان (شعبه صنعت) افتتاح شد



مشتریان و بیمه گذاران بیمه پارسیان  
می باشد.

■ به گزارش روابط عمومی و امور بین الملل بیمه پارسیان هم‌زمان با فرا رسیدن ایام ... دهه فجر و سی و پنجین سالگرد پیروزی انقلاب اسلامی، در راستای توسعه خدمات بیمه‌ای و تحقق شعار مشتری مداری مجتمع بیمه‌ای بیمه پارسیان با نام شعبه صنعت واقع در جنوب غرب تهران افتتاح شد.

■ این مجتمع در کیلومتر ۶ بزرگراه فتح واقع شده و با دو بخش صدور و خسارت آماده خدمت رسانی به



## تحفیفات ویژه بیمه پارسیان **(طرح عید تا عید)**

■ به مناسبت عید میلاد پیامبر اکرم (ص) و  
دده فجر انقلاب اسلامی، شرکت بیمه پارسیان  
در طرح عید تا عید تخفیفات ویژه‌ای را برای  
خریداران بیمه نامه در نظر گرفته است.  
■ به گزارش روابط عمومی و امور بین‌الملل  
بیمه پارسیان؛ در این طرح که از تاریخ  
۹۲/۱۰/۲۹ تا ۹۳/۱/۱۲ اجرا می‌گردد  
تخفیفات ویژه‌ای برای بیمه بدنی اتموبیل،  
بیمه آتش‌سوزی منازل مسکونی، بیمه آتش‌  
سوزی واحدی‌های اداری و تجاری، بیمه  
مسئولیت مدنی کارکنان کارکنان  
ساختمانی بیمه مسئولیت مدنی کارفرما در  
نقال کارکنان خدماتی، صنعتی و تجاری در  
نظر گرفته شده است. بیمه گذاران محترم  
می‌توانند با مراجعة به هر یک از شعب و یا  
نمایندگی های بیمه پارسیان ضمن اقدام به  
خرید بیمه نامه از این تخفیفات بهمندگ دند.



معاونت بیمه های اتومبیل می باشد.  
از نکات مهمی که دکتر خدادادی در صحبت های خود به آن اشاره می نماید این است که از زمان تصدی ایشان در سمت معاونت بیمه های اتومبیل تلاش در جهت ایجاد تعامل مناسب و ارتباط تنگانگ بین واحد های صدور و پرداخت خسارت از طریق جلسات هفتگی و آموزش های متقابل توسط واحد ها می باشد چراکه به عقیده ایشان هرچقدر سطح اطلاعات همکاران هریک از بخش های مذکور در زمینه مقابله بالاتر رفته و تعامل بیشتری بین این واحد ها برقرار گردد، امکان ارائه سرویس و خدمات مناسب به مشتریان بیشتر میگردد.

■ **برنامه های در دست اقدام**  
ایشان در ادامه صحبت های خود با اشاره به افزایش تعداد شرکت های بیمه در سال های اخیر و افزایش رقابت در بین شرکت های بیمه معتقد است عامل اصلی موقتی یک شرکت بیمه علاوه بر نوسازی در خدمات بیمه ای و تبلیغات، ارائه سرویس های مناسب پس از فروش با هدف حفظ مشتریان می باشد که در حوزه اتومبیل این معاونت در صدد است تا با بستر سازی مناسب امکان پرداخت خسارت از سوی نمایندگان برتر شرکت بیمه پارسیان را در آینده نزدیک فراهم آورده تا علاوه بر تسريع در جریان خسارت زیان دیدگان، شبکه پرداخت خسارت را در شرکت بیمه پارسیان بیش از پیش گستردۀ نماید.

■ **همچنین گستردۀ نمودن شبکه سیار پرداخت خسارت و همچنین راه اندازی واحد های VIP از دیگر طرح های در دست اقدام معاونت بیمه های اتومبیل بوده که تلاش می گردد تا زمینه عملیاتی شدن طرح های یادشده هرچه زودتر فراهم گردد.**

#### ■ صحبت آخر

در پایان ضمن قدردانی از پشتیبانی صمیمانه و رهنمودهای سازنده مقام محترم عامل و همچنین تشکر از زحمات و مساعی پرسنل محترم شرکت در تمامی واحد ها اعم از ستادی و مجتمع های بیمه ای امید است با ارائه خدمات مناسب به مشتریان گرامی پیش شرکت بیمه پارسیان فراهم گردد.

#### گفت و گو با دکتر محمد خدادادی معاون مدیرعامل در بیمه های خودرو



محمد خدادادی فارغ التحصیل در رشته دکترای پزشکی عمومی بوده و در صنعت بیمه در زمینه ارزیابی ریسک و خسارت در رشته های درمان، مسئولیت، عمر و پس انداز و حوادث سرنژین و دیات فعالیت داشته و اکنون در سمت معاونت مدیر عامل در بیمه های خودرو بیمه پارسیان مشغول خدمت می باشند، با توجه به اهمیت بیمه های خودرو در صنعت بیمه و آشنایی هرچه بیشتر در این زمینه، نشریه چتر مصاحبه ای با ایشان انجام داده که در ذیل می خوانید.

■ **چگونه همکاری خود را با بیمه پارسیان آغاز نمودید؟**  
اینچنانچه از سال ۸۵ تا سال ۹۰ به عنوان مدیر خسارت های جانی افتخار همکاری با شرکت بیمه پارسیان را داشته ام، در صنعت بیمه تمامی رشته های دو بخش بیمه های زندگی و اتومبیل و سهم عظیمی که این رشته در پرتفوی شرکت بیمه پارسیان به خود اختصاص داده مقام محترم عامل رضایتمندی آنان گام های مناسب پرداخته شده، ضمن آنکه با طرح ریزی سیستم های کنترلی مناسب سعی گردیده از پرداخت خسارت های غیر واقعی و صحنه سازی جلوگیری شده و در جهت حفظ سرمایه بیمه گذاران محترم و صرف آن در مسیر درست و ارائه سرویس مناسب کوشان باشیم.

■ **وی می افزاید: در همین راستا در کنار ارائه آموزش های دوره ای و تخصصی، زمینه های کنترلی به صورت حضوری و مانیتورینگ در تمامی مدیریت های مذکور دیده شده و همچنین به صورت مرتب گزارش هایی در زمینه سنجش رضایتمندی مشتریان، تحلیل ریسک های انتخاب شده و ... گرفته می شود به طوری که انجام فعالیت های یادشده در کنار یکدیگر باعث گردیده تا شرکت در حجم وسیع فعالیت شرکت در رشته اتومبیل سه مدیریت حضور دارد. مدیریت صدور بیمه های اتومبیل، مدیریت خسارت های جانی و مدیریت خسارت های مالی و بدنی.**

■ در حوزه صدور رویکرد اصلی این معاونت کاهش سهم بیمه اجرای شخص ثالث و در عوض افزایش صدور بیمه بدنی بوده که موجب ایجاد تعادل در پرتفوی بیمه های اتومبیل گردیده است. ضمن آنکه مدیریت صدور اتومبیل همواره تلاش نموده تا با انتخاب ریسک مناسب زمینه جذب پرتفو مناسب تر را فراهم نماید. از دیگر اقدامات انجام شده در زمینه صدور بیمه های اتومبیل استفاده از فن آوری های نوین آی تی و تغییر سیستم صدور از سیما به سیستم جدید سایهون بوده به طوری که سیستم جدید

# همایش بزرگ بیمه‌های زندگی بیمه پارسیان در تهران برگزار شد

سالن همایش‌های وزارت نیرو، میزبان یکی از مهمترین همایش‌های موزوشنی بیمه پارسیان بود. در این همایش یک روزه که با هدف ارتقای سطح کیفیت بازاریابان، تماذگان و کارشناسان فروش بیمه پارسیان برگزار شد، کارشناسان و استادان بجهة‌های زندگی و طرح تحول فروش بیمه‌های زندگی، جدیدترین سرفصل‌های مربوط به این حوزه پر رقابت را مورد بحث نهادند. نظر قرار دادند.



■ این همایش به نوعی همایش بازآموزی برای شنیده فروش بیمه پارسیان خود که به صورت فعال در بخش بیمه های عمر انفرادی در سراسر کشور عالیت می کنند و در آن به مباحثی همچون راهکارهای بازاریابی و روش های جدید فروش، بسمه عمر و سرمایه‌گذاری پرداخته شد.

■ در ابتدای همایش «امین محمدی» مدیر بیمه‌های عمر انفرادی پارسیان ضمن تشرییح روند اجرای طرح تحول فروش بیمه‌های زندگی، با ابراز خرسنده از پیشرفت‌های حاصل شده در این حوزه که همراه با فراز و فرودهای قانونی و فنی همراه بوده و هست، ادامه راه تا پایان سال را روشن ارزیابی و ابراز امیدواری کرد؛ در این فرست ۴۵ روزه تا پایان سال شاهد حکمت ده خداناً نهادنگان، د. ابر. شته سهماء، باشند.



در حاشیه همایش از بروشورهای جدید شرکت پارسیان تحت عنوان «سود صندوق سرمایه‌گذاری» و «طرح سوابت» که طراحی و تهیه آنها از سوی روابط عمومی و تدارکات شرکت متبع صورت گرفته، با توزیع در بین حضار، و نهادهای شد.

## نیاز سنجی آموزشی چیست؟

این استاندارد ها به منظور شناسایی نقاوتهای عملکردی مورد نیاز است. مشاهده شغل، نمونه کار، انجام شغل، پرسشنامه مربوط به شغل اهمیت زمانی که برای انجام شغل سپری می شود، بازنگری بینهای درباره شغل از طریق شرکت های دیگر با بازنگری زورنال های تخصصی، پرسیدن سوالاتی در ارتباط با شغل از سپرستان، از مدیران سطح عالی، تجزیه و تحلیل مسائل عملیاتی، تا خیر در تحويل، کنترل کیفیت، تجزیه و تحلیل فردی، تحلیل می کند که یک کارمند یا کارگر خاص چگونه کارش را انجام می دهد و تعیین می کند کدام کارمند یا کارگر خاص به آموزش نیاز دارد و چه اموزشی؟ مبنای اطلاعاتی موجود برای تجزیه و تحلیل فردی شامل: ارزشیابی مهیوب عملکرد، مشکلات عملکردی تأخیر، تصادفات، اتلاف، کنترل کیفیت، وقت کشی، تعمیر و استفاده بهینه از ابزار آلات، شکایت مشتریان، مشاهده رفتار، نمونه های کاری، مصاحبه از کارمندان در مورد آچه اعتماد دارند و آنچه که نیاز دارند پیاده بگیرند، پرسشنامه ها اندمازه گیری شغل در ارتباط با کیفیت دانش ها و مهارت ها، بررسی تکرش ها، رضایت، چک لیست ها یا نمودارهای پیشرفت آموزشی مربوط به مهارت های فعلی

**نتایج نیازمنجی:** فرض کنید که نیازمنجی بینش از یک نیاز آموزشی را شناسایی می کند، آموزش مدیر، کار با مدیریت، اولویت بندی آموزش ها بر مبنای ضرورت نیاز، درجه نیاز (چه تعداد از کارکنان نیاز به آموزش نیاز دارند) و متناسب موجود. بر مبنای این اطلاعات مدیر آموزش می تواند اهداف آموزشی سازنده ای را به منظور تועیه برنامه های بهبود و بهسازی عملکرد کارکنان و مدیران ایجاد کند.

هر سه سطح نیازهای تحلیل شده ارتباطات درونی داشته و اطلاعات جمع آوری شده از هر سطح در اثر بخشی نیازسنجی مهم و قابل تأمل است. خلاصه هدف از نیازسنجی اموزشی شناسایی ملزمومات عملکرد یا نیازهای یک سازمان به منظور کمک به جهت دهی منابع در بخش های که نیاز پیشتری وجوددارد می باشد، یعنی نیازهایی که از نظر مستندت که ارتباط نزدیکی با رضایت بخشی اهداف و سعادت های سازمانی دارند و یا باعث بهبود بهره وری و تولید کمالاها و خدمات با کیفیت می شوند. نیازسنجی اولین کام در اجرای برنامه های آموزشی بهمود و بهسازی عملکرد مدیران و کارکنان می باشد و از یافته های آن برای تعیین اهداف آموزشی، انتخاب و طراحی برنامه های آموزشی، اجرای برنامه ها و ارزشیابی از آنچه که آموزش به وجود آورده است تفاده می شود. این فرآیندها یک سیکل پیوسته ای را به وجود می آورند که همواره با نیازسنجی آموزشی آغاز می شود. (یابان)

داره آموزش بیمه پارسیان

# دینا دنیا آرامش بیمه پارسیان



نمایندگان برتر در این زمینه، ضمن آرزوی موفقیت در تداوم راه پر تلاش ایشان، تشکر خود را از خدمات دلسوزانه این عزیزان اعلام می‌دارد.

## اسامی نمایندگان برتر شرکت در هر استان

شهر	نام نماینده
تبریز	حسین رزاقی گنبری
ارومیه	سونیا میهن دوست
اصفهان	نسیم غفاری
کرج	میثم کریم جوادی
بوشهر	باعلی
مشهد	مسعود خباز مافی نژاد
اهواز	پریدیس صفری
زنجان	فرشته نادری
شاهroud (سمنان)	کارگزاری بیمه گران قائم
زاهدان	حمدیدرضا سلیمانی راد
شیراز	محمد مفردحقیقی
کرمانشاه	محمد مهدی طهمورثی
رشت	پریسا قلاچیان مقدم
خرم آباد (رسان)	فرح ناز گله داری
گرگان	حسین بادی
ساری	محمد صادق عرب
همدان	مریم عمیدی
اراک	لیدا مختاری
بزد	احمد دهقان دهنوی
تهران	شرکت خدمات بیمه‌ای
تهران	چتر آسایش
تهران	شرکت خدمات بیمه‌ای
تهران	نظم هوشمند پارسیان
تهران	علی اصغر آرام

خانواده که با هدف ارائه یوشش‌های بیمه‌ای به اعضای خانواده در قالب یک بیمه نامه جامع و فراهم آوردن امکان سرمایه‌گذاری خرد پرداختی ایجاد شده است.

بیمه عمر و سرمایه گذاری ( طرح سالانه کارکنان ) که ایجاد پیشوانه مالی برای ایام بازنیستگی کارکنان و نیز کاهش تعهدات مالی کارفرما را به همراه دارد. با توجه به اهمیت شناسانی انواع بیمه‌های عمر بیمه پارسیان به هموطنان عزیز، در جشنواره نوید آرامش پارسیان که با هدف ایجاد آسایش بیمه گذاران در بناء چتر توسعه فروش بیمه‌های عمر افرادی در محدوده زمانی ابتدای فروردین ماه تا پایان تیر ماه سال جاری برگزار شد، اسامی نمایندگان برتر در زمینه بیمه نامه‌های عمر افرادی اعلام گردید. مجله چتر در آستانه سی و پنجمین سالگرد انقلاب شکوهمند اسلامی، با انتشار اسامی

## اسامی ۱۰ نماینده برتر حقیقی شرکت در کل کشور

شهر	نام نماینده	رتبه نمایندگی
تهران	شرکت خدمات بیمه‌ای	۱
مشهد	مسعود خباز مافی نژاد	۲
تهران	شرکت خدمات بیمه‌ای	۳
تهران	نظم هوشمند پارسیان	۴
تهران	علی اصغر آرام	۵
اصفهان	نسیم غفاری	۶
زنجان	فرشته نادری	۷
اصفهان	ساناز تیموریان	۸
زنجان	محمد رضادهقان منشادی	۹
تهران	محمد مهدی رضوانی	۱۰
تهران	علی اصغر فرجی	۱۲

## برترین ها

در جشنواره نوید آرامش  
پارسیان

■ یکی از انواع بیمه‌های پیشنهادی بیمه پارسیان، بیمه نامه‌های عمر افرادی است که در بخش‌های مختلف از جمله:

بیمه عمر ساده که برای کاهش تبعات خطرات و حودت ایجاد گردیده است.

بیمه عمر مانده بدھکار که نگرانی‌های بیمه گذاران را در مورد تعهدات بازپرداخت وام‌هایی که دریافت نموده اند، پس از فوت احتمالی را مرتفع می‌سازد.

بیمه عمر و سرمایه گذاری که برای تامین مالی ایام بازنیستگی کاربرد دارد.

بیمه عمر و سرمایه گذاری طرح

## ۱۰ نماینده برتر شرکت در کل کشور در جشنواره «نوید آرامش پارسیان»

نام نماینده	رتبه	نام نماینده	رتبه
تهران	۱	چتر آسایش	۲
مشهد	۲	مسعود خباز مافی نژاد	۳
تهران	۳	شرکت خدمات بیمه‌ای	۴
تهران	۴	محمد مفردحقیقی	۵
اصفهان	۵	علی اصغر آرام	۶
شیراز	۶	نسیم غفاری	۷
زنجان	۷	فرشته نادری	۸
اصفهان	۸	ساناز تیموریان	۹
تهران	۹	محمد رضادهقان منشادی	۱۰
تهران	۱۰	محمد مهدی رضوانی	۱۱
تهران	۱۱	علی اصغر فرجی	۱۲
مشهد	۱۲	محمد مهدی رضوانی	۱۰

## نمایندگان برتر بر اساس حق بیمه وصولی بیمه عمر افرادی ( ۹ ماهه سال جاری )

بی شانبه ایشان در راه شناساندن اهداف بیمه پارسیان و جلب اعتماد هموطنان گرامی، بهترین‌ها را در کار و زندگی برای آن‌ها آرزومند است.

زمانی نه ماهه سال جاری، منتظری به پایان آذر ماه ۱۳۹۲ اعلام می‌گردد. نشریه چتر با منتشر کردن اسامی این عزیزان ضمن تشکر از خدمات

■ در راستای تقدیر از نمایندگان محترم بیمه پارسیان، اسامی ۲۰ نماینده برتر در زمینه فروش بیمه‌های عمر بر اساس حق بیمه وصولی در بازه

نام نماینده	رتبه بر اساس وصولی
پریدیس صفری	۱۳
امیر شاه زمانی سیچانی	۱۴
فاطمه درویشی محمدیه	۱۵
ساناز تیموریان	۱۶
محسن دادیار	۱۷
امین سینا	۱۸
نسیم غفاری	۱۹
فرید سینه سپهر	۲۰

نام نماینده	رتبه بر اساس وصولی
محمد مفردحقیقی	۶
محمد مهدی رضوانی	۷
پریسا قلاچیان مقدم	۸
آزاده کدخدایی	۹
احمدرضا رجحان	۱۰
علی اصغر فرجی	۱۱
مسعوده بهروز	۱۲

نام نماینده	رتبه بر اساس وصولی
امین پارسیان	۱
شرکت خدمات بیمه‌ای	۲
چتر آسایش پارسیان	۳
مسعود خباز مافی نژاد	۴
شرکت خدمات بیمه‌ای	۵
نظم هوشمند پارسیان	۶
علی اصغر آرام	۷

# ششمین کنفرانس و جشنواره کسب و کار بیمه

با حضور کارشناسان، مدیران و نماینده‌گان شرکت‌های بیمه پر گز ارشد.



- ۱- خانم مریم محمدی
- ۲- آقای رهی رهنمون (مدیر عامل شرکت خدمات بیمه ای آیین پارسیان)
- ۳- محمد مهدی اسماعیلی

پارسیان کنفرانس انجام پذیرفت، از سه نماینده برتر بیمه پارسیان که از سوی مدیریت امور شعب، نمایندگان و کارگزاران شرکت معروف شده بودند با اهدای تندیس، لوح تقدیر و مдал جشنواره و کنفرانس کسب و کار بیمه تقدیر به عمل آمد.

اسمای این سه نماینده عبارتند از :

■ نقش کلیدی و سهمه قابل ملاحظه کتابل های فروش بیمه (اعم از شعب شرکت های بیمه، نمایندگان بیمه، شرکت های نمایندگی بیمه، بازاریابان بیمه، کارگزاران رسمی، ارزیابان خسارت بیمه و غیره) در تحقیق عملکرد صنعت بیمه بر کسی پوشیده نیست. اما واقعیت این است که مسایل، چالش ها و دغدغه های صنفی و حرفلای این شبکه عظیم شایسته توجه و تاکید بیشتر می باشد.

■ ششمين كنفرانس و جشنواره كسب و كار بيمه در روزهای ۲۸ و ۲۹ بهمن ماه با محور آسيب شناسی کانال های فروش بيمه و با هدف کمک به ارتقای دانش، بيشن و مهارت شبکه فروش و معرفی تجربهها و شاهدای موفق، آن، يخش، صنعت بيمه برگزار شد.

■ نمایشگاه جانبی کنفرانس و جشنواره کسب و کار بیمه با حضور شرکت‌های مختلف بیمه‌ای و مرتبط با صنعت برپا شده و بازدید



کنندگان می توانستند مستقیماً موضوعات مورد نظر خود را با کارشناسان شرکت های بیمه که در غرفه ها حضور داشتند مطرح نمایند ، غرفه شرکت بیمه پارسیان نیز با حضور کارشناسان خود پذیرای بازدید کنندگان از این نمایشگاه بود و با توجه به مراجعات و سوالات بازدید کنندگان؛ استقبال مناسبی از آخرین دستاوردهای سمه بارسان: د، بخش، بیمه ها، عمر صهوت گفت.

■ این کنفرانس و جشنواره که با حضور مدیران، نمایندگان شرکت‌های بیمه و صاحب نظران دانشگاهی برگزار شد، حاوی سخنرانی‌ها و ارائه مقالاتی کاربردی بود که توانست پخش‌هایی از چالش‌های شبکه فروش بیمه را مطرح کند و همچنین در پخش‌هایی از کنفرانس مباحثت آزاد نیز با حضور تعدادی از نمایندگان شرکت‌های بیمه برگزار شد که نظرات حاضرین در کنفرانس را نیز تا حدودی در خصوص مباحثت کنفرانس و نیز سخنرانی‌های ارائه شده مطرح نمود.

■ مباحثی مانند اشتغال‌زایی مستقیم توسط صنعت بیمه، آموژش نمایندگان و کسب آگاهی و علم بیمه ای توسط فروشنده‌گان بیمه برای تسلط هرچه بیشتر بر حرفة خود، عدم وجود استانداردهای مشخص در بخش کارگزاران و نمایندگان بیمه در کشور ما از جمله نکاتی هستند که در اینجا مورد بررسی قرار نمی‌گیرند.

■ در بخش تقدیر از نمایندگان برتر شرکت های بیمه که در روز موصوعات مهم مطرح شده در این سفر رسپورت داده.



سردیگر: مهدی عزیزی‌ها  
دبیر تحریریه: افسین نوری  
امور هماهنگی و اجرایی:  
الهام ولی زاده - رخساره نوروزیان  
زهر عطاپور - علی مردانی  
طراحی و صفحه آرایی:  
کانون آگهی و تبلیغات هنرنوین پایتخت

نشانی: تهران - بلوار آفریقا - بالاتر از چهارراه جهان کودک  
خیابان شهید صانعی - پلاک ۱۵ - کد پستی ۱۹۶۹۹۵۷۴۱۳  
تلفن: ۸۸۶۴۲۷۰۰ - دورنگار: ۸۸۶۴۲۵۵۵  
تلفن روابط عمومی: ۸۸۷۹۵۰۰۲  
parsianjournal@gmail.com  
pr@parsianinsurance.com



ایام الله دهه فجر گرامی باد



دنیا دنیا آرامش  
بیمه پارسیان

# « طرح عید تا عید »

به مناسبت فرارسیدن عید میلاد پیامبر اکرم(ص) و دهه فجر انقلاب اسلامی شرکت

بیمه پارسیان در طرح عید تا عید از تاریخ ۹۲/۱۰/۲۹ لغایت ۹۳/۰۱/۱۲ برای خریداران

بیمه نامه تحقیقات ویژه ای در نظر گرفته است.

جهت اطلاع بیشتر به شعب و نمایندگی های بیمه پارسیان مراجعه فرمائید.

تلفن گویا : ۸۸۶۴۲۷۰۰

مدیریت بیمه های اتومبیل: ۶۶۰۵۵۲۱۲

مدیریت بیمه های مستولیت: ۸۸۶۴۲۶۲۶

مدیریت بیمه های آتش سوزی: ۸۸۶۴۲۶۵۲

[www.parsianinsurance.ir](http://www.parsianinsurance.ir)